

kancellar.hu Zrt. – a siker titkai

Kiválóan teljesít a kancellar.hu-nál 2005-ben bevezetett pénzügyi vállalatirányítási és döntéstámogatási rendszer. A vállalat vezetősége szerint a szoftverek nem csak ezer fölötti munkaórát takarítottak meg az elmúlt években, de a gazdasági válság hatásainak ellensúlyozásában jelentős szerepet játszottak.

A bevezetett megoldások:

Infor SunSystems—pénzügyi rendszer

Infor Q & A (Vision) - jelentéskészítés

time@work—idő –és költségnyilvántartás

Egy informatikai biztonsággal foglalkozó cég napi működése során rengeteg bizalmas információ keletkezik. Ezért a kancellar.hu-t 2002-ben megalapító fiatal szakembereknek már az első pillanattól fogva egyértelmű volt, hogy az érzékeny ügyfeladatok védelme miatt a könyvelést és a pénzügyi adatok kezelését is házon belül kell tartaniuk. Ehhez pedig biztonságos, rugalmas és könnyen kezelhető pénzügyi kiszolgálórendszerre volt szükségük.

Az ERP-piacot testközelből is ismerő alapítók választása az LLP által forgalmazott Infor SunSystems pénzügyi szoftverre és a hozzá kialakított Infor Q & A (Vision) döntéstámogató rendszerre esett.

„Első ránézésre nem engedhettünk volna meg magunknak, de egy kedvező árú konstrukciót kaptunk, és az üzleti tervből és a cég növekedési potenciáljából kiindulva is úgy ítéltük meg, hogy a szoftverek bevezetése hosszú távon jó döntés lesz. És így is lett!” – idézi fel a döntés körülményeit Zsigri Ferenc vezérigazgató-helyettes.

Terjeszkedésre termett

Az egyik nyomós érv az LLP termékei mellett az volt, hogy az informatikai biztonsági tanácsadást és szolgáltatásokat végző

cégnél – ugyan még csak a tervek szintjén –, de már ekkor napirenden volt a külföldi terjeszkedés. *„Elsőre logikusnak tűnhetne, hogy egy helyi könyvelőirodára bizzuk a külföldi leányvállalatok pénzügyeit, de ma már tudjuk, hogy ez a menedzsment információigényét hosszabb távon nem tudja kiszolgálni.”* – magyarázta Zsigri.

„Elégedett vagyok, mert a két bevezetett Infor termék és az LLP által forgalmazott time@work szoftver használata:

- A bevezetés óta eltelt több, mint 10 évben több ezer munkaórát spórolt meg a cégnek
- Nagyságrenddel csökkenti a stratégiai vállalati mutatók és eredményszámok kinyerésére fordított időt, ezáltal javítja a vállalat reakcióidejét és versenyképességét
- Átlátható, könnyen kezelhető és gazdaságos, mert kevés tanácsadói támogatással is jól használható
- A pénzügyes kollégák is könnyen megtanulták az egyszerű jelentések, riportok elkészítését
- A gyorsan változó vállalati mutatók (pl.: cash-flow) naprakész elérhetősége válságállóvá tette a cég működését
- Projektenként is egyszerűen kimutatható és elemezhető az eredményesség és a költségráfordítás
- Egyszerre, egységes rendszerben kezeli különböző országok eltérő könyvelési szabályait, optimális megoldás több piacos jelenlét kiszolgálására
- Nem igényel számottevő külső támogatást az üzemeltetés”

Zsigri elmondta: a kancellar.hu expanzióját lelassította ugyan a gazdasági válság, de a vállalat továbbra is regionális terjeszkedésben gondolkodott, ebben pedig fontos szerep jutott az Infor SunSystems és a Vision termékeknek, amelyek rendkívül hatékonyan támogatják a többpiacos működést.

Finomra hangolva

A kancellar.hu-nál dolgozók pontosan tisztában vannak az Infor SunSystems és a Vision potenciáljával: a közel 40 fős cégnél többen – köztük Zsigri is – korábban az LLP tanácsadójaként dolgozott. „Jól ismerjük a vállalatirányítási rendszerek piacát, ezért önmagában is jó visszajelzés az Infor termékekkel kapcsolatban, hogy a saját vállalkozásunk hátterének kialakításához is ezeket választottunk” – mutatott rá Zsigri.



A vezérigazgató-helyettes szerint ugyanakkor a korábbi tapasztalatoknak, a professzionális tanácsadói háttértámogatásnak és a szoftvercsomag felhasználóbarát kialakításának egyaránt köszönhető, hogy a bevezetés mindössze két hónapig tartott, és az azóta eltelt években csak „finomhangolni” kellett az egyébként megbízhatóan működő rendszert.

Akkor kellett havi néhány óránál több időt szánni a szoftver beállításaira, amikor a korábbi vezérigazgatóból elnök lett, és az újonnan érkező cégvezető másféle jelentéseket is szeretett volna, mint az elődje, illetve akkor is, amikor egy céges arculati váltás miatt a fejlécükben használt betűtípust le kellett cserélni.

„Olyan változtatás is előfordult, hogy a tranzakcióelemzéshez új kategóriákat vettünk fel vagy régi kategóriákat másként kezdtük használni, de ezeket az új elemző kategóriákat is könnyedén integráltuk a meglévő rendszerbe” – fűzte hozzá Zsigri.

Az Infor SunSystems pénzügyi rendszert széles körben használják az olyan több országban jelen lévő vállalatok, amelyeknek a helyi könyvelési szabályokat is be kell tartaniuk és közben a központ felé irányuló folyamatos jelentési kötelezettségeiknek is eleget kell tenniük.

Az alkalmazás segítségével ugyanis egyetlen főkönyvbe integrálhatók a szállítói kötelezettségek, a vevői követelések, az eszközök és az általános főkönyv is. A könyvviteli rendszer erőssége a konstrukció egyszerűségében, a sokoldalú elemezhetőségben és a tranzakciók exportálására, importálására való nyitottságban rejlik.

Ezen túl azonban szinte csak a szabályozói környezet változásainak átvezetése miatt kellett hozzányúlítani a rendszerhez. „Akkor módosítottunk például még a beállításokon, amikor az áfakulcs 25 %-ról 27 %-ra nőtt” – tette hozzá.

A vezető szerint az Infor SunSystems által kezelt pénzügyi adatokat a menedzsment nyelvére lefordító Vision nagy előnye, hogy egyetlenegyszer kell csak beállítani egy-egy jelentést, és onnantól kezdve néhány gombnyomással bármikor le lehet hívni.

A gazdasági válság mélypontján a kancellar.hu működtetésében is fontos tényező volt a vállalati cash-flow proaktív alakítása. Volt olyan időszak a cégnél, amikor a vezetőség akár naponta többször is ránézett erre a riportra.

A menedzsment máig is több – pénzáramot érintő – jelentést használ a Visionben, amelyek a rendszerben lévő adatok alapján havi, negyedéves, féléves bontásban előre jelzik a cashflow várható alakulását. Ez komoly versenyelőnyt jelent a cégnek, hiszen valós adatokon alapuló prognózis alapján hozhatnak megalapozott üzleti döntéseket.

„A Vision egészen biztosan hozzájárult ahhoz, hogy a válság dacára itt vagyunk és stabil a gazdálkodásunk” – állítja Zsigri Ferenc.

„Túlzás nélkül mondom, hogy vannak olyan riportok, amelyeken nyolc éve semmit sem változtattunk” – mutatott rá a vezérigazgató-helyettes.

A kancellar.hu-nál a minden évben kötelezően elkészítendő pénzügyi beszámoló, így a mérleg és az eredménykimutatás is Vision riportként kerül ki a rendszerből; és ezek beállításaihoz sem kellett már hozzányúlani évek óta. A 8 éves statisztika azt mutatja, hogy havi néhány órányi külsős tanácsadói munka van a rendszerrel. *„Ez azért nem mindegy, mert a túl magas tanácsadói óraszám jelentős pluszköltséget jelentene.”*

Több testre szabva

Azokban a hónapokban, amelyekben nincsenek új vagy speciális lekérdezési igények a menedzsment vagy a pénzügy részéről, akkor jellemzően 5-10 féle menedzsmentriport, illetve 20-40 segédriport készül. Ezek között lehetnek egyszerű főkönyvi kártyák, a pénztárkönyveléshez tartozó banki jelentések, de összetett gazdálkodási mutatókról szóló riportok vagy cashflow tervek is.

Korábban a tanácsadói órákat Excel-alapú táblázatokban tárolták és összesítették, ma pedig már a célirányosan erre kifejlesztett time@work szoftvert használják erre a célra. Az áttérés oka az volt, hogy a time@work összetett projektek erőforrásigényének és jogosultságainak kezelésére is alkalmas. A szoftvert világszerte használják IT cégek, tanácsadó vállalatok, könyvelők, reklámügynökségek, ügyvédi irodák, építészeti projektjeik megtérülésének elemzésére, folyamatban lévő munkáik nyomon követésére, illetve a bevételeik tervezésére.

A time@work hatékonyan támogatja az időben történő számlázást és segíti a munkaerő hatékony elosztásának és kihasználtságának biztosítását.

Ha valaki szán egy kis időt a Vision kezelésének legalább alapszintű elsajátítására, amely nem túl nehéz feladat, akkor egyszerű riportokat hamar el tud készíteni, állítja Zsigri. A szoftver mellett szól, hogy az adatok többféle formátumban is kinyerhetők belőle – bár a pénzügy és a menedzsment is elsősorban az Excel alapú jelentéseket használja, nagyban növelte a cég működési hatékonyságát, hogy házon belül egyedi makrókat készítettek a Visionhoz. A makrók segítségével több lépésből álló lekérdezési folyamatot, valamint köztes kalkulációs lépéseket lehet rögzíteni, és a későbbiekben megismételni. *„Ezt úgy kell elképzelni, hogy az a jelentés, amelynek az elkészítése korábban egy napig tartott, most egy óra alatt megvan. Az év végi zárás elkészítéséhez is külön makrót készítettünk és azóta szó szerint néhány kattintással készül. Ez nem csak időmegtakarítást jelent, de a hibák*

előfordulását is csökkenti.”

A kancellar.hu menedzsmentje számára az is hasznos, hogy a bevételeket és a költségeket projektenként is nyilvántartja a rendszer: ebből látható, hogy egy-egy megbízás mérlege miként alakul a cég számára.



“Nem mindegy, hogy csak azért dolgoztunk, hogy elfáradjunk, vagy hasznot is termeltünk, különösen a mostani gazdasági környezetben” – magyarázta Zsigri Ferenc, hozzátéve, hogy a projektenkénti bontás mellett munkatársanként és részlegenként is vezetik a költségeket. Mindez oda vezet, hogy míg sok hasonló méretű cégnél csak májusban, a kötelező beszámoló elkészítésekor tudják meg a vezetők és tulajdonosok, hogy egyáltalán nyereséges vagy veszteséges a cég, illetve mely tevékenységek, projektek járultak hozzá leginkább az eredmény alakulásához, a kancellar.hu-nál teljesen naprakész információk segítik a menedzsment döntéseit. “Akár naponta is készíthetnénk mérleget és eredménykimutatást, ha akarnánk.”

Az LLP Csoport

Az LLP Csoport szoftver termékeket és informatikai szolgáltatásokat kínál helyi és multinacionális vállalatok számára Európában és világszerte. Az LLP tanácsadói és projekt menedzsment szakértelmét nemzetközi szoftver termékekkel ötvözve, megfizethető és reális megoldásokat kínál ügyfeleinek.

Az LLP az Infor SunSystems, az Infor d/EPM, a HxGN EAM, a systems@work és a Microsoft Dynamics 365 üzleti informatikai rendszerek kiemelt értékesítő és bevezető partnere az európai régióban.

LLP Hungary Kft.
1124 Budapest, Németvölgyi út 114.
T: +36-30-966-9042
contact@hu.llpgroup.com
www.llpgroup.hu